

Juin 2024

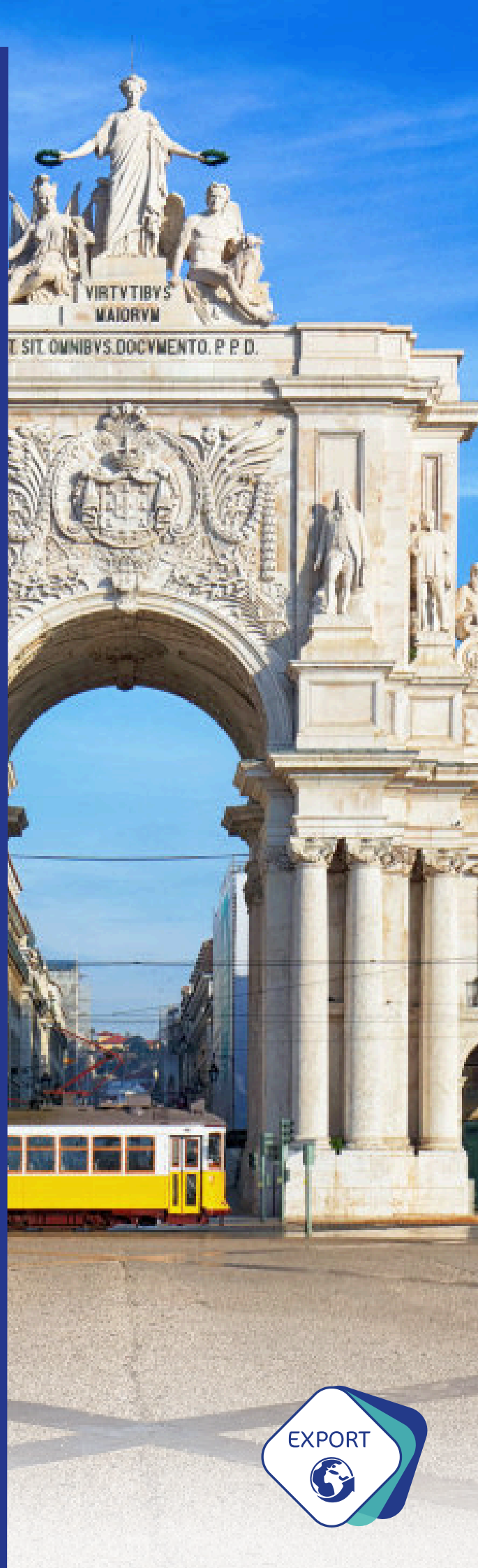


FACTOFRANCE

LA RÉFÉRENCE DE L'AFFACTURAGE

EXPORTER AU

PORTUGAL



EN SYNTHÈSE



**Monika
PICH LOSBAR**

Directrice de la Relation Clients
Marchés Spécialisés & Export



REGARDS CROISÉS



**Cécile
PONCET**

Responsable Recouvrement
Grands Comptes & International

La coopération franco-portugaise s'est considérablement renforcée ces dernières années et est favorisée par des échanges commerciaux dynamiques et des investissements mutuels.

En 2023, les échanges commerciaux entre la France et le Portugal se sont élevés à 15,14Md€, en croissance continue depuis 2020. Le Portugal est le 6ème pays acheteur de la France. La France quant à elle, est le 3ème fournisseur du Portugal après l'Espagne et l'Allemagne.

L'année 2022 était une année record avec un taux de croissance du PIB de 6,8%, grâce notamment au tourisme. 2023 a été marquée par une baisse de la croissance à 2,3% du fait d'un ralentissement généralisé de la consommation des ménages ainsi que des exportations. Cependant, ce taux est l'un des meilleurs de l'UE et n'a pas affecté les échanges commerciaux avec la France.

Dans le cadre de notre activité, qui nous amène à accompagner et financer nos clients exportateurs auprès de plus de 1 400 acheteurs portugais*, nous constatons que le Portugal fait désormais partie des bons élèves de l'Europe en termes de délais de paiement, signe d'une économie renforcée. Ainsi, malgré une certaine volatilité, les délais se sont améliorés de -5,2 jours entre T1 2023 et T1 2024. Nous nous attendons à ce que ces délais se maintiennent à ce niveau en 2024.

* Pour un encours annuel moyen de 240M€.

LES DONNÉES GÉNÉRALES



PIB nominal :
286 Mds \$¹



Taux de croissance :
2,3%¹

5ème taux le plus élevé de l'Union européenne



Exportations françaises :
7 Mds €²

La France est le 3ème fournisseur du Portugal



Taux d'inflation :
6,1%³



INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Devise : Euro (EUR)
Langue officielle : Portugais
Langue secondaire : Mirandais

(1) Country economy, 2023

(2) Direction Générale des Douanes et Droits Indirects, 2023

(3) La Tribune, 2023

LES SECTEURS PORTEURS À L'EXPORT

Automobile

Agroalimentaire

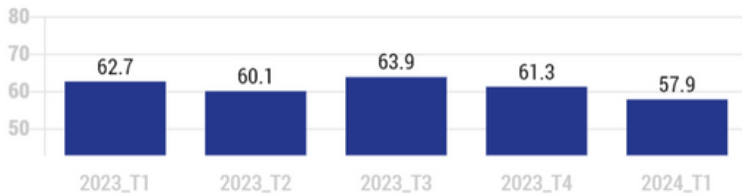
Métaux

Chimie

Textile

Machines

Evolution trimestrielle des délais de paiement en nombre de jours



Délai constaté	Délai de référence	Tendance
57,9 	62 	

Habituellement relativement stables, les comportements de paiement des entreprises portugaises sont en nette amélioration sur les 2 derniers trimestres avec 57,9 jours constatés au 1er trimestre 2024 contre 62,7 jours au 1er trimestre 2023 (-5,2 jours).

Deux principaux facteurs peuvent expliquer cette performance :

- le plan de relance et de résilience de l'UE attribuant au Portugal des subventions et prêts (respectivement 16,3 milliards d'€ et 5,9 milliards d'€ entre 2021 et 2026).
- le taux d'emploi relativement élevé (63,9%). Celui-ci est supérieur de 3 points par rapport à la zone euro.

Source : Observatoire des délais de paiement internationaux Factofrance. Données issues des délais réellement constatés dans nos portefeuilles.

NOS CONSEILS POUR VOUS FAIRE PAYER

LES PRATIQUES DE RELANCE

La culture d'entreprise portugaise est très axée sur le relationnel : le contact humain est primordial.

La **relance par téléphone** est souvent **privilegiée** et est l'un des moyens les plus efficaces.

Les **relances écrites**, telles que les e-mails, sont également courants. Certaines entreprises ont recours à des portails fournisseurs, permettant d'envoyer des bons de commande et d'intégrer des factures provenant des fournisseurs ne disposant pas de solution d'échange de données électroniques.

Le français fait partie des langues les plus parlées au Portugal ainsi que l'anglais, facilitant grandement les échanges entre les pays.

En cas de retard

- Les emails ont une valeur juridique en cas de contentieux.
- La menace d'une procédure judiciaire peut inciter l'acheteur à payer.

Parmi les nombreuses procédures judiciaires portugaises, deux sont à connaître :

- l'**injonction de payer** : la dette doit être avérée, liquide, exigible, et ne faire l'objet d'aucune contestation.
- la **procédure civile ordinaire** : si la créance est contestée, il faut engager cette procédure qui peut durer parfois plus d'un an.

En cas de moratoire, la signature d'un protocole est une reconnaissance de dette, pour une éventuelle procédure judiciaire.

CONSEILS À L'EXPORTATEUR

Le Portugal applique les réglementations valables dans toute l'Union Européenne. Cela implique les obligations d'importation suivantes :

- Les opérations réalisées au sein de l'Espace Economique Européen (EEE) sont libres de droits.
- Le Tarif Douanier Commun (TDC) de l'Union Européenne s'applique aux marchandises d'origine extra-européenne.
- Les documents devant accompagner les marchandises lors d'une livraison intercommunautaire sont les suivantes :
 - la facture commerciale (au minimum en deux exemplaires) avec le n° de TVA intracommunautaire de l'opérateur qui effectue la livraison, le n° de TVA intracommunautaire de l'acquéreur par lequel il est identifié dans le pays de livraison ainsi que la mention « exonération de la TVA, art. 262 ter-1 du CGI »;
 - le bon de livraison (document non obligatoire);
 - le certificat sanitaire et phytosanitaire (pour les animaux vivants).

FOCUS MOYENS DE PAIEMENT

- Le **virement bancaire** reste le moyen de paiement dominant (SEPA & SWIFT).
- La **lettre de change** est utilisée lors des transactions commerciales au Portugal. Pour être valide, une lettre de change doit être soumise au timbre.
- Le **chèque** reste un moyen de paiement récurrent.



RETROUVEZ TOUS LES DÉLAIS DE RÈGLEMENT PAYS PAR PAYS SUR LE BAROMÈTRE FACTOFRANCE



FactoFrance - société anonyme au capital de 507 452 317 euros - Siège social : Tour D2, 17 bis place des Reflets
92988 Paris La Défense Cedex - RCS Nanterre 063 802 466 - Banque agréée par l'Autorité de contrôle prudentiel

Aucune information ou opinion présentée dans le présent rapport ne saurait être interprétée comme constituant de la part de FactoFrance une approbation ou un engagement de financement ou encore une offre de tout autre service à une quelconque entité ou personne physique.
FactoFrance ne garantit ou ne promet aucun niveau de rentabilité ou de génération de chiffre d'affaires de quelque sorte que ce soit. Le destinataire du présent document est invité à consulter ses conseils professionnels pour toute information complémentaire dans ces domaines.

